



Konzentrieren Sie sich auf Ihr Kerngeschäft – wir kümmern uns um Ihre Vermarktung

Sie haben keine Marketing-Abteilung? Sie möchten Kosten optimieren und Leistungen auslagern? Sie sind ein Start-Up und möchten zunächst mit freien Ressourcen arbeiten? Ihre Vermarktungs-Massnahmen greifen nicht? Oder Sie versinken im Tagesgeschäft – es bleibt nur wenig Zeit für die Vermarktung?

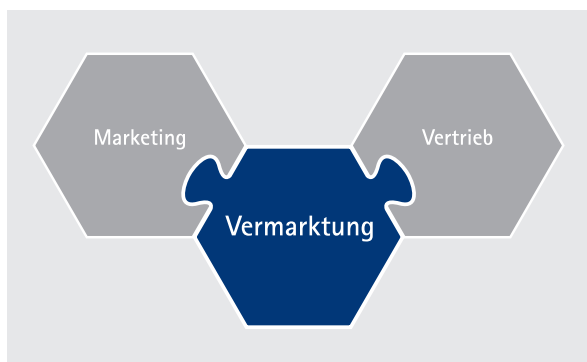
In vielen kleinen und mittelständischen Unternehmen wird Marketing noch sehr stiefmütterlich behandelt und mehrheitlich auf Werbung reduziert. Die Ausführung wird Praktikanten, Assistentinnen oder ungelerten Kräften "nebenbei" mit überlassen. Und der Vertrieb lebt sein Eigenleben, es findet häufig keine Konzentration der Ressourcen oder Nutzung von wertvollen Synergien statt.

Marketing ist sehr viel mehr als eine Website, ein Katalog oder bunte Kugelschreiber. Marketing erfordert einen langfristigen Blickwinkel und schafft Grundlagen, die den Unternehmenserfolg massgeblich beeinflussen. Die strategische Vermarktung ist Chefsache und erfordert eine klare operative Führung.

Traditionelle Vertriebs- und Marketingmodelle haben ausgedient.

Heute findet sukzessive und in immer schnelleren Masse eine Verschmelzung beider Bereiche statt. Einfach ausgedrückt: Marketing hat den langfristigen, strategischen Fokus, der im Vertrieb umgesetzt wird. Die beiden Elemente funktionieren nur in harmonischem Einklang miteinander,

mit gegenseitiger Unterstützung. Ob persönlicher Verkauf via Aussendienst oder Verkauf via Webshop – jede Disziplin muss eine langfristige Grundlage beinhalten. Deshalb sprechen wir von „Vermarktung“.





Outsourcing: Kosten optimieren und sofortiges Know-how verfügbar haben.

Mit EASYprofit entlasten wir Sie in Ihrem Tagesgeschäft – so lange Sie uns benötigen. Nutzen Sie uns als Ihre ausgelagerte Vermarktungs-Abteilung unter Ihrem Namen. Setzen Sie uns genau dort ein, wo Sie Unterstützung benötigen und übergeben Sie uns Ihre strategischen, konzeptionellen und operativen Aufgaben damit sie sich voll und ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

Für die Mehrzahl unserer Kunden arbeiten wir so, als wären wir ihre eigene Vermarktungs-Abteilung. Alle Aktivitäten realisieren wir in enger Abstimmung mit den internen Schnittstellen; erforderliche Personalressourcen und den Aufwand passen wir flexibel an den aktuellen Bedarf an. Wir erarbeiten uns das erforderliche Fachwissen und gliedern uns als Ihr Team nahtlos in die Unternehmensprozesse ein. Auf Wunsch repräsentieren wir Ihr Unternehmen auf Veranstaltungen oder bei

Verhandlungen mit potenziellen Kooperationspartnern oder Kunden. Sollten Sie den Aufbau einer eigenen Marketingabteilung planen, so unterstützen wir Sie dabei. Wir begleiten die Mitarbeitenden in den ersten Monaten unterstützen sie mit allen notwendigen Ressourcen und Know-how.

EASYprofit – ganz einfach zum Vermarktungs-Erfolg!

IHR NUTZEN

- ✓ Entlastung von Zeit und Budget: Personelle Ressourcen auf Zeit – solange Sie es wünschen
- ✓ Profundes Know-how sofort verfügbar durch langjährige Erfahrung in allen Disziplinen der Vermarktung (Marketing und Vertrieb)
- ✓ Sparringpartner für neue Themen und strategische Fragen.
- ✓ Reduzierter Aufwand durch Leistungen aus einer Hand
- ✓ Begleitung von Mitarbeitern aus Marketing und Vertrieb in bestimmten Projekten
- ✓ Pragmatisches Vermarktungskonzept und schnellere Umsetzung der Massnahmen

Wir wollen, dass Sie weiterkommen und unterstützen Sie – individuell, pragmatisch und massgeschneidert.



Nutzen Sie unser Know-how und unsere Ressourcen und entlasten sich damit. Wir freuen uns auf ein unverbindliches Gespräch mit Ihnen.
Mehr unter info@fitforprofit.ch oder telefonisch +41 78 707 28 01 oder +41 79 707 78 87.